



Seu Caminho para o **SAP S/4HANA**

Imperativo Digital

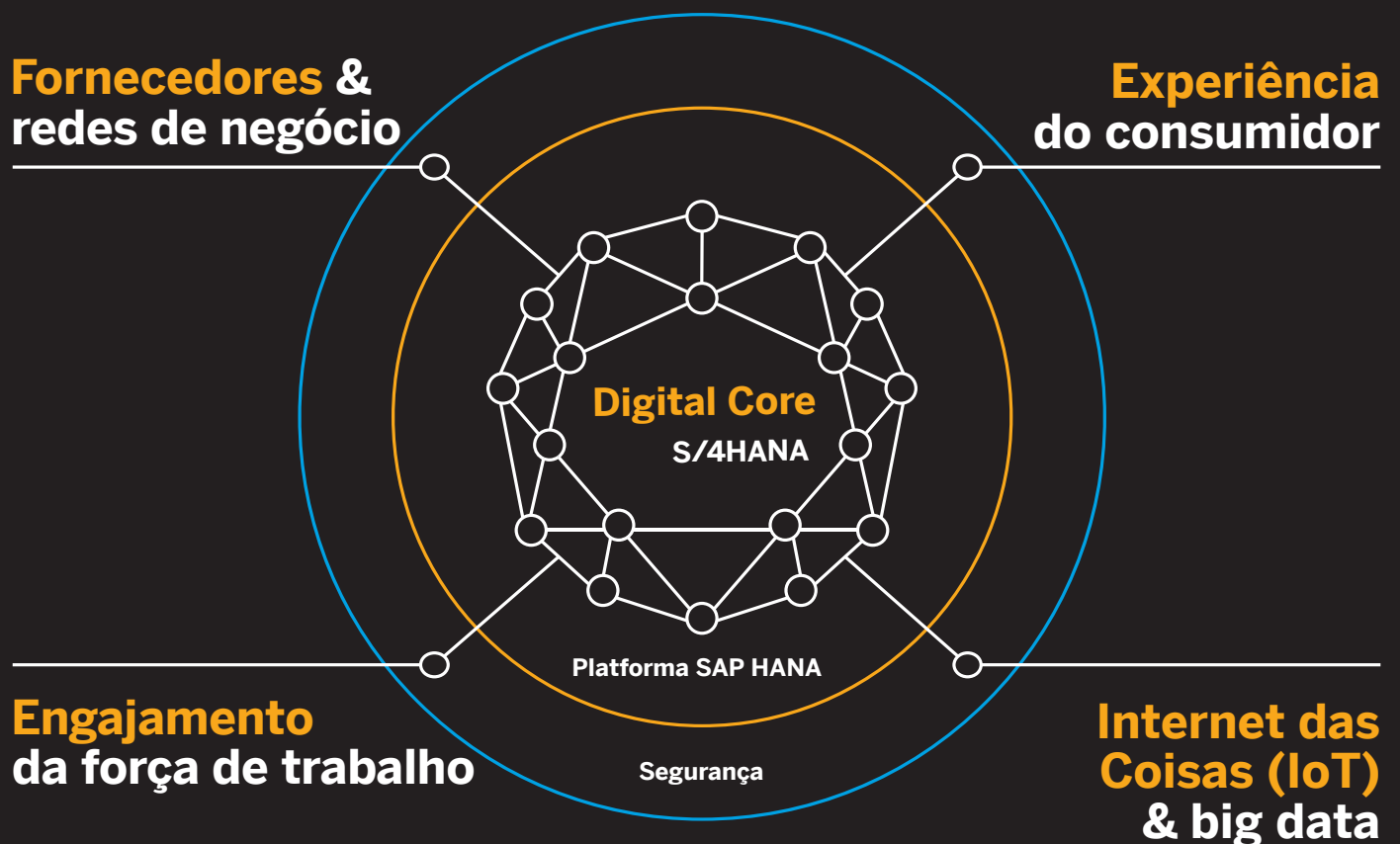
Estamos no despontar da próxima grande transformação tecnológica, onde tudo está conectado e os softwares são parte de nossas vidas. Essa mudança traz novas oportunidades e novos desafios. O ciclo de inovação está de 5 a 10 vezes mais rápido e as empresas somente poderão ser competitivas caso a complexidade seja reduzida, os negócios sejam reinventados e os dados sejam utilizados para geração de valor para clientes e investidores. Com o SAP S/4HANA, você pode agora viabilizar uma empresa digital e conduzir essa geração de valor.

O Futuro é aqui, com o SAP S/4HANA: a Era Digital projetada para as necessidades de negócios do século 21


Para prosperar e manter-se relevante, as empresas precisam repensar modelos, processos de negócio e de trabalho. Isso requer uma tecnologia inovadora que finalmente preencha a lacuna entre os sistemas transacionais e os sistemas de tomada de decisão. Para isso, a SAP inventou a mais revolucionária plataforma de negócios, com computação e armazenamento de dados colunar puramente in-memory: o SAP HANA. Com o SAP HANA é possível finalmente reimaginar os negócios. Construído no SAP HANA, o SAP S/4HANA é uma suíte de negócios revolucionária, de última geração, um Digital Core que oferece insights imediatos, inteligência além da automação e integração, não somente entre departamentos, mas conectado ao mundo.

O SAP S/4HANA também é complementado com toda uma série de soluções para conduzir o valor de negócio para além dos limites da empresa.

Digital Core



Arquitetura do Século 21: Competências que você precisa

 Comece por módulos e mova-se para o núcleo digital, ou comece no núcleo digital e mova-se para os módulos. **A escolha é sua.**

Plataforma SAP HANA

— Sem pré-agregação de dados transacionais

— Tempo de inatividade quase nulo

— Transações mais rápidas e alta performance nos dados analíticos em uma só plataforma

— Análise geoespacial e preditiva avançadas

— Baixo custo de propriedade/domínio

— Relatórios mais rápidos, diretamente nos sistemas transacionais

— Tecnologia avançada viável, factível e acessível

SAP S/4HANA

— Melhoria nos principais processos, incluindo compras, manufatura, cadeia de suprimento, gestão de ativos, vendas e distribuição, serviços, e digital boardroom

— Experiência de uso personalizada e consistente, de ponta-a-ponta

— Insights imediatos em todos os níveis de granularidade

— Competências preditivas, orientadas à IoT, para otimizar a utilização de ativos

— Engajamento da experiência do usuário com tempos de resposta próximos a zero

— Mudança significativa na produtividade

— Agilidade para ajustar modelos de negócios “on the fly”

— Simplificação do cenário

Capacidades nos Módulos

— APIs abertas e micro-serviços para acelerar a inovação dos parceiros e clientes, com a Plataforma na Nuvem SAP HANA

— Habilidade de ir além das fronteiras da empresa e conectar-se a fornecedores, força de trabalho estendida, clientes e IoT

— Segurança avançada de dados e aplicativos

— Opção na nuvem para acelerar a adoção

— Plataforma analítica avançada

Do seu estado atual para o Digital

Toda empresa é única - com diferentes pontos de partidas e chegadas.

Quer você esteja começando uma nova implementação ou digitalizando um cenário SAP existente, nós temos trabalhado com empresas de todos os tamanhos e em todos os segmentos. Com base na profundidade dessa experiência, a SAP tem um robusto portfólio de serviços para ajudá-lo a definir seu roadmap para o SAP S/4HANA, não importa em qual desses caminhos comuns você esteja.

Caminhos típicos de migração



Novo cliente SAP, ou pronto para um recomeço: migre os dados de seu sistema legado para uma nova instalação do SAP S/4HANA com nossas ferramentas de qualidade e gerenciamento integrado de dados.



Converta seu sistema SAP existente para o SAP S/4HANA e ajuste a customização e fluxos de negócio para tirar vantagem da inovação, sem reimplementação.



Simplifique seu cenário de sistemas para moldar processos e funções selecionados, mudando gradualmente para as inovações do SAP S/4HANA. Aprimore as atividades M&A, consolidando rapidamente, entregando competências preditivas.

▶ Para mais detalhes no caminho de sua empresa para o SAP S/4HANA, por favor, acesse: sap.com/S4-paths

▶ Para mais informações sobre a metodologia de engajamento do cliente e como você pode iniciar rapidamente a transformação digital com SAP Digital Business Services: sap.com/S4HANA-transition

Novos pacotes de serviços SAP S/4HANA a partir de Digital Business Services conduzem a entrega de valor

▶ **Planeje e proteja sua implementação do SAP S/4HANA.** Nosso primeiro nível fundamental define sua estratégia de implementação, identificando dependências e pré-requisitos, bem como sua arquitetura ideal, tudo com um gerente de qualidade técnica da SAP.

▶▶ **Ajude a traçar estratégias e projetar a implementação técnica.** Nosso próximo nível adiciona serviços focados na implementação técnica, incluindo a migração de dados e sistema, alta disponibilidade e recuperação desastres.

▶▶▶ **Migre e implemente seu plano.** Nosso próximo nível está focado na implementação funcional com setup pré-configurado e modelos de processos de negócio prontos para uso, bem como uma abrangente análise de impacto de operações para ajudar a definir seu framework de suporte.

▶▶▶▶ **Inove e otimize sua implementação.** Nosso mais abrangente e personalizado nível lhe ajuda a expandir o contexto de inovação além do Digital Core para reimaginar os modelos de negócio por toda a sua empresa estendida.

Metodologia de Engajamento do Cliente

Não importa o caminho que se aplique à sua empresa, a SAP tem uma abordagem estruturada de quatro fases para garantir o sucesso.

1

Alinhamento Executivo

Defina direção e resultado de engajamento desejados. Articule a estratégia e alinhamento de escopo, linha do tempo, recursos e modelos de governança.

2

Descoberta de Valor

Identifique processos de negócio e oportunidades de inovação de modelos de negócio através de design thinking, workshops e ferramentas de assessment. Desenvolva o caso de negócio, roadmap de soluções, plano de migração e integração individual e framework de execução.

3

Validação e Preparo Executivo

Socialize e valide a recomendação final, garanta o buy-in do cliente e entregue a apresentação pronta ao conselho. Suporte a decisão interna do cliente e o processo de financiamento para finalizar a discussão comercial.

4

Entrega de Valor

Garanta a entrega no tempo, orçamento e valor programados, utilizando Model Company e prototipagem rápida com alto nível de engajamento de suporte.

SAP S/4HANA: Roadmap e Destaques de Inovação

Principais Líderes de Negócios	De Compras a Pagamentos	Do Planejamento ao Produto	Do Pedido ao cash	Da Requisição ao Serviço	Fundamento de Recursos Humanos	Finanças Principais
	Diretor de Compras (CPO) Diretor Financeiro (CFO) Diretor de Operações (COO)	Diretor de Cadeia de Suprimento Gestor de Manufatura Gestor de Pesquisa e Desenvolvimento	Diretor Financeiro Diretor de Operações Gestor de Manufatura	Diretor de Operações Gestor de Serviços Gestor de Manufatura	Diretor de RH	Diretor Financeiro Controller
Principais Funcionalidades Atuais	Informação de Fornecedores e Dados-mestre Gerenciamento de Fornecimento e Contratos Compras operacionais Inventário e Gerenciamento básico de estoque Gerenciamento de cobrança e contas a pagar	Controle de Projetos e Desenvolvimento de Produtos Engenharia de Produção Planejamento de Produção Orquestração de Produção e Execução Gerenciamento de Qualidade Inventário e Gerenciamento básico de estoque Gerenciamento de Manutenção	Gerenciamento de Pedidos e Contratos Inventário e Gerenciamento básico de estoque Processamento de Recebimentos	Gerenciamento de Dados-mestre de Serviço Gerenciamento de Serviços Gerenciamento das Partes do Serviço Gerenciamento de Acordos de Serviços	Gestão de Tempo e Presença	Operações de Contabilidade e Fechamento Gestão de Custos e Análise de Lucratividade Planejamento e Análise Financeira Gestão de Riscos Financeiros e Tesouraria Operações Financeiras Riscos Corporativos e Gestão de conformidade
Inovações Planejadas para 2016 <i>Exemplos, lista parcial</i>		Extensão do Gerenciamento de Armazenagem, nativo no SAP S/4HANA	Capacidade Finita, planejamento & agendamento detalhados		Força de Trabalho Contingente	Transferência de tarifação com valorização em grupo, livro fiscal paralelo e split de documento
Processo Reinventado para maior performance <i>Novo processo de negócios simplificado, possível graças à tecnologia in-memory</i>						
A SAP suporta integração, de ponta-a-ponta, de processos entre o SAP S4/HANA e as Soluções SAP na Nuvem (SAP Ariba, SAP SuccessFactors, SAP Fieldglass, SAP Concur, SAP Hybris, SAP Cloud for Customer, SAP Financial Services Network), e soluções de terceiros como a Vertex para cálculo de tarifas, suportado pelas ferramentas de integração, incluindo SAP HANA Cloud Integration, SAP Process Orchestration e Cloud app APIs através da Plataforma SAP HANA na Nuvem.		Avançado, Disponível para Propostas			Agendamento para Serviços de Projeto	
		SAP S/4HANA Marketing para Twitter, SAP S/4HANA com SAP Cloud for Customer				
		Extensibilidade & Alavancagem in-app na Plataforma SAP HANA na Nuvem para execução lado-a-lado				
Experiência do Usuário (UX) com suporte à insights que geram ações		SAP Fiori: Intuitivo em todos os dispositivos, primeiramente mobile, edição opcional baseada na nuvem				
Para mais informações detalhadas incluindo integração, execução local e em Nuvem, e informações específicas de cada Mercado, por favor visite: sap.com/S4-roadmaps						
		App SAP Fiori para visão geral de Compras, incluindo monitoramento de performance de contratos e fornecedores, e outros Indicadores-chave de Performance (KPIs) para negócios inteligentes da SAP				Cockpits Avançados do SAP Fiori para Tesouraria e Gestão monetária
Insights instantâneos, em tempo real, para soluções específicas de mercado						
		Melhorias para o Mercado de Óleo & Gás, incluindo workbench de negociadores/agendadores, performance do hidro carbono e análise e projeção de dados de produção otimizados com SAP HANA				
		Melhorias em vendas & distribuição, específicas para usinas		Gerenciamento de Mercadoria para Varejo		Contabilização do Paciente para Healthcare
		Aplicativos SAP Fiori específicos do Setor Público para regras orçamentárias		Melhorias nos serviços profissionais na Nuvem		

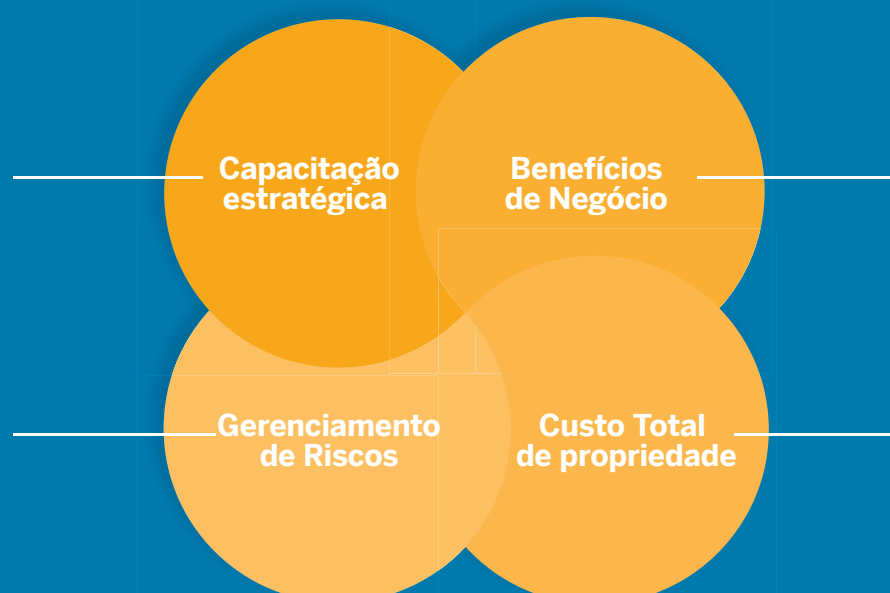
Cloud | On-Premise | *Separate License Required.

SAP S/4HANA: Destaques de Valor

Empresas que adotam o SAP S/4HANA podem obter valor em 4 dimensões

Habilite novos modelos de negócios
Entre em novos mercados e setores
Acelere processos de M&A
Opere em tempo real
Reorganize em tempo real
Velocidade e Agilidade
Simplifique - domine a complexidade

Gerenciamento de risco e fraudes em tempo real
Conformidade financeira e Otimização de taxas
Abordagem colaborativa para gerenciamento de risco
Otimize gerenciamento de auditoria



Aumente a receita através de um serviço superior ao cliente, de ponta-a-ponta
10-15% de redução em dias de inventário
10-15% de redução em custos de logística
5-10% de redução de custo em manutenção de ativos
10-15% de redução de custo de manufatura
25-30% de redução de ciclo em tempo de manufatura
10-15% de aumento de produtividade
Aumento da margem operacional

Projeto entregue em semanas/meses e não anos
Footprint de dados 10X menor
backup/restore 10x+ mais rápido
Taxa de transferência 7x maior
Relatórios operacionais 50-70% mais rápidos
Inovação máxima acelerada com a Plataforma SAP HANA na Nuvem
Adoção mais rápida através da Nuvem & SAP Fiori

O.C. Tanner

15
anos de fidelidade do cliente, em média

99%
de Entregas no prazo

97%
de satisfação do cliente

O.C. Tanner é uma líder global no reconhecimento de funcionários e prêmios de Mercado. Para manter o status de líder de mercado, a O.C. Tanner está procurando acelerar sua expansão global e continua a introduzir novos modelos de negócios.

Eles estão utilizando o SAP S/4HANA para ajudar a otimizar a logística complexa envolvendo fornecedores e manufatura própria, e também a incorporação do comércio eletrônico para integrar fornecedores com cumprimentos de recompensas e refinamento da experiência do cliente.

Nós precisamos de um novo nível de agilidade em nossos sistemas para podermos introduzir novos produtos com sucesso.

Niel Nickolaisen
Diretor executivo de tecnologia
O.C. Tanner

Airbus DS Optronics

4
dias para o fechamento do ano, o que antes durava 3 semanas

Pontos críticos chave, como previsão de vendas e projeção de fluxo de caixa necessários para relatórios e apresentações estão disponíveis instantaneamente, ajudando significativamente a acelerar o planejamento de processos. Relatórios podem agora ser feitos quase em tempo real - onde e quando for necessário.

A Digitalização nos ajuda a impulsionar a eficiência dos processos e controles financeiros da empresa.

Jochen Scheuerer
Diretor de Tecnologia da Informação
Airbus DS Optronics

Sabre

24 sistemas distintos consolidados em três

300
integrações

Sabre é o antigo sistema de reserva das companhias aéreas que cresceu até se transformar em uma empresa de software que atende todos os aspectos do Mercado de transporte.

Além de uma simplificação massiva de seus sistemas internos, com a capacidade do SAP S/4HANA, foi possível conduzi-los a novos insights, novas ideias e novas formas de fazer negócios a partir da sua força de trabalho existente, multiplicando várias vezes seus recursos de maneira efetiva.

S/4HANA está capacitando funcionários com ferramenta e insights que conduzem a novas formas de pensar...

Steve Strout
Vice-presidente de sistemas corporativos
Sabre

MEMEBOX

50%
de aumento na produtividade das vendas com acesso à dados em campo

50%
de redução no período de fechamento

100%
de aumento de receitas desde o lançamento do SAP S/4HANA Finance

A MEMEBOX é uma empresa de cosméticos Sul Coreana que planeja expandir seus negócios para a China, Américas e o Sudeste da Ásia, assim como ir além das vendas online para estar presente nas vitrines das lojas físicas.

A MEMEBOX recorreu ao SAP S/4HANA Finance para obter uma clara transparência de negócios nas operações logísticas, permitindo à empresa expandir com flexibilidade dentro de uma plataforma única conforme ela se globaliza. Entrando em produção em apenas 5 meses usando a melhor modelo de abordagem empresarial, a MEMEBOX baixou o custo total de propriedade, enquanto acelera seu crescimento.

Nós vemos a SAP como um parceiro estratégico que pode nos guiar rumo à transformação digital.

Rio Kim
CFO, MEMEBOX Inc.

sap.com/S4HANA-transition



SAP S/4HANA
GARANTIA
DE VALOR

“Estamos totalmente comprometidos em ajudar nossos clientes a prosperar na era digital com o SAP S/4HANA”



Bill McDermott, CEO